

# Entrevista

**Dionisio  
Gutiérrez**

**Empresario,  
político y periodista**

# “Tenemos que hacer un proyecto económico”

A sus 34 años de vida, Dionisio Gutiérrez es uno de los empresarios de mayor éxito en Guatemala. Luego de hacer prosperar un negocio familiar, decidió involucrarse en la política y en el periodismo.

## Carlos Ajanel

La cadena de comida rápida Pollo Campero, extendida hasta El Salvador y Honduras, es el negocio con el cual se ha fortalecido uno de los empresarios más reconocidos de Guatemala, Dionisio Gutiérrez.

La empresa forma parte del Grupo Gutiérrez, el cual también opera en los sectores financiero e industrial. Este hombre de negocios, político y periodista es el director general del programa televisivo Libre Encuentro, donde se debaten los principales temas de la vida nacional.

### — ¿Cómo evalúa la situación económica de Guatemala y, particularmente, la actividad industrial?

— La parte económica la veo muy mal, tomando en cuenta que somos un país sumamente pobre y con demasiada miseria. Por mucho que estemos haciendo, por mucha inversión que pueda haber, por mucho desarrollo en varias actividades no solo de la industria sino que en otras áreas de la economía, no es suficiente, porque no logramos salir de los problemas que hay en el campo económico, que requiere obviamente más infraestructura, más posibilidad de empleos, más oportunidades de trabajo, mejores condiciones laborales.

“O sea, que realmente la parte económica la veo muy mal, somos un

país sin un proyecto nacional en el campo económico y eso nos obliga a vernos igual en un período largo: con mucha pobreza y atraso. Eso tiene que terminar, tenemos que hacer un proyecto nacional en el campo económico que nos dé como resultado el desarrollo del país.

### — ¿Qué viene a resolver la apertura comercial?

— Creo profundamente en la libertad económica, en el mercado, en la apertura. Pienso que es fundamental para Guatemala ingresar en el proceso de seudoglobalización, no importa cómo se produzca, ya que en la práctica se forman bloques: el tratado de libre comercio en el norte y el tratado europeo.

“Eso a los países del Tercer Mundo nos deja un poco de lado, y en todo caso tenemos que lograr hacer nuestro propio tratado de libre comercio regional y poco a poco ir ingresando en tratados de libre comercio más grandes para que los países centroamericanos tengan más oportunidades de consumo y de elección”.

### — ¿Qué se puede hacer sobre las restricciones impuestas en el comercio internacional a ciertos productos?

— Sobre las restricciones hay que reconocer que en Guatemala hay industrias que no van a poder sobrevivir porque no son competitivas. Sin embargo, hay un buen número

que sí son capaces de competir en cualquier país del mundo en precio, en calidad, en servicio, etc.

“Diría que por toda la maraña política de leyes y por la falta de información de algunos personajes siempre hay un juego donde se tiende a manipular, tergiversar e incluso a mentir con tal de ganar, según ellos, pequeñísimas y anecdóticas batallas, lo cual no tiene sentido. La verdad siempre sale a luz, pero con esto quiero decirle que lo que debemos evitar son agresiones económicas.

“Por ejemplo, hay varios productos guatemaltecos que no pueden ser exportados a Estados Unidos. Sin embargo, ese país quiere imponer subproductos o productos marginales o algún tipo de sobranes a Latinoamérica, de los cuales Guatemala es el único país del continente que permite entrar, y sin embargo, no puede exportar esos mismos productos a Estados Unidos para competir en igualdad de condiciones y para que realmente gane el mejor.

“Si aquí, por ser un país pobre y tercermundista, nos quieren imponer situaciones económicas que al final están definidas en el Acuerdo General de Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT), como una agresión económica o como una competencia desleal, entonces realmente no tiene sentido y vamos a caer en manos de los imperios que hay en el mundo.

“Quiero decir algo más, siempre ha sido así y siempre lo va a ser y los que salen afectados no son ni siquiera los industriales, sino los consumidores. Porque el industrial que tiene que convertirse en comerciante o en importador lo va a hacer porque tiene la infraestructura, la capacidad gerencial y la capacidad empresarial”.

— **En cuanto a la privatización, ¿puede el presidente decidir si se venden o no las empresas gubernamentales?**

— El gobierno está en una etapa de consolidación, no solo en sus programas de trabajo sino también en su filosofía.

“Las necesidades son muy obvias y las oportunidades también. La venta de algunas empresas estatales y la desmonopolización de otras. Mientras eso se haga transparente, cristalino, con la participación del pueblo mismo, donde los sectores sindicales tengan oportunidad directa y clara de ser dueños de las acciones de las empresas donde trabajan y en porcentajes razonables, creo que debe ser aceptado por todos los guatemaltecos, porque es en beneficio de ellos.

“El presidente no puede arrogarse la decisión de vender o no empresas del Estado, esa es una decisión legal que tiene que pasar por el Congreso y ahí cada quien se asusta, según el nivel de miedo que le tenga al Congreso. Pero creo que es posible, solo es cuestión de empujar proyectos que sean lógicos, transparentes,

concretos y que tengan como objetivo el resolver problemas nacionales.

“Un caso interesante es GUATEL, que es una empresa a la que Guatemala le podría sacar cerca de mil millones de dólares al venderla”.

— **¿Cómo ve la depuración de los tres organismos del Estado?**

— La considero muy necesaria e importante, tengo la esperanza de que el presidente Ramiro De León Carpio reactive con más fuerza el tema. Me preocupa que los mismos presidentes de los organismos Judicial y Legislativo estén hablando de depuración muy orgullosamente, no sé que quiere decir eso, pero creo que el pueblo ha dicho muy claramente lo que quiere. Habrá que dar algunos pasos legales muy importantes, pero jamás hay que olvidar la legitimidad y lo que el pueblo necesita y pide, lo cual puede implementarse legalmente mediante una estructura que se espera sea planteada a corto plazo por el gobierno.

— **¿Debe interesar a Guatemala la integración centroamericana?**

— Es fundamental. Centroamérica, económicamente, debiera convertirse

en un solo país, sin fronteras de ninguna clase, con una posibilidad de intercambio comercial ciento por ciento abierta, y poco a poco irse abriendo al mundo.

“De lo que sí debemos cuidarnos es de las agresiones económicas, donde venga un imperio de cualquier eje del mundo a querer imponer situaciones o deshacerse de productos que no logren vender sin darnos la oportunidad a nosotros de defendernos dejándonos exportar esos mismos productos a sus mercados”.

— **Escuché el rumor sobre posibles atentados contra su vida...**

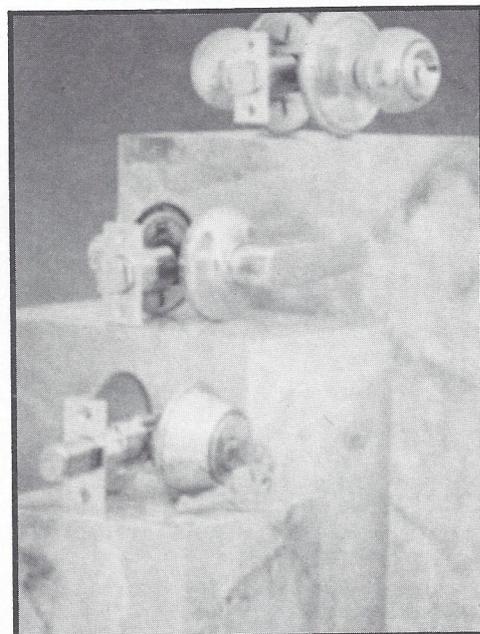
— Ha habido algunos comentarios de personajes a los que se relaciona con los oscuros tiempos de la vida nacional, ellos han mencionado mi nombre, en parte creo por la participación que tuve en el Movimiento Cívico Nacional para ayudar a derrocar al dictador Jorge Serrano, y luego por mi participación en el programa de televisión Libre Encuentro, del cual soy director y donde tratamos de que se diga la verdad. ■

## PRICE PFISTER, INC.



Presenta  
su finísima  
colección

DISTRIBUIDORES  
EN LA  
ZONA LIBRE DE COLON  
PARA CENTRO Y SUR AMERICA



Y SUS NUEVOS TELEFONOS

**iemsa**

Importadora Electromecánica Apdo. 2037 Zona Libre de Colón, Rep. de Pmá. Calle 17, manzana 20 A Edif. 43. Tel: (507) 41-2641- Fax: (507) 41-2840 - 23-2828. Zona Libre de Colón

**ELMEC**

Vía Fernández de Córdoba, Panamá. Tels.: (507) 29-2599 / (507) 29-1788 Fax: (507) 29-1815